

Microsoft Open Value 2.0 – Lizenzierungen einfacher und besser planen

Microsoft Open Value

Das Lizenzprogramm Microsoft Open Value wurde speziell für kleine und mittelständische Unternehmen entwickelt und überzeugt durch mehr Flexibilität beim Lizenzwerb, Planungssicherheit bei den Lizenzkosten sowie die einfache Verwaltung der Lizenzen.

Flexibilität beim Lizenzwerb

Open Value passt sich Ihren Anforderungen flexibel an. Der Einstieg kann bereits mit 5 Lizenzen inkl. Software Assurance in beliebiger Zusammenstellung erfolgen. Entscheiden Sie sich für die Standardisierung, d.h. den unternehmensweiten Einsatz eines Desktopproduktes, erhalten Sie zusätzliche Serviceleistungen. Eine weitere Vertragsoption unter Open Value ist die Wahlmöglichkeit, die Lizenzen per Ratenkauf zu erwerben oder zu mieten.

Planungssicherheit bei den Lizenzkosten

Bei jeder Vertragsoption unter Open Value lassen sich die Lizenzkosten in jährliche Raten aufteilen, ohne dass Finanzierungskosten anfallen. Die Raten bleiben über die Laufzeit konstant, so dass Sie Ihren Finanzierungsbedarf für die nächsten 3 Jahre vorausplanen können. Unbudgetierte Ausgaben für Software gehören damit der Vergangenheit an.

Unter Open Value vereinen sich drei Lizenzprogramme:

Ratenkauf von Lizenzen		Miete von Lizenzen
Open Value	Open Value Company-wide	Open Value Subscription
Für Kunden mit einem Bedarf von mindestens 5 Lizenzen mit Software Assurance, die in jährlichen Raten zahlen möchten	Für Kunden mit mindestens 5 PCs, die ihre Desktopsoftware unternehmensweit standardisieren und in jährlichen Raten zahlen möchten	Für Kunden mit mindestens 5 PCs, die Software mieten möchten. Weitere Merkmale: unternehmensweite Standardisierung und jährliche Ratenzahlung

Open Value

Der Einstieg in Open Value ist bereits ab 5 Lizenzen in beliebiger Zusammenstellung möglich. Die Auswahl der PCs im Unternehmen spielt dabei keine Rolle. In Open Value sind alle Lizenzen standardmäßig mit Software Assurance (SA) ausgestattet. Die Erstbestellung kann aus neuen Lizenzen und SA bestehen oder allein aus SA, z. B. bei Verlängerungen von auslaufender SA aus einem anderen Lizenzvertrag. Bei Bedarf können Sie während der Vertragslaufzeit unter demselben Vertrag nachbestellen. Wie bei der Erstbestellung, lassen sich auch hier die anfallenden Kosten auf gleichmäßige Raten verteilen. Während der gesamten Vertragslaufzeit profitieren Sie von den nun umfassenderen Software Assurance Services.

Die Vorteile von Microsoft Open Value im Allgemeinen
<ul style="list-style-type: none"> Die Aufteilung der Kosten in drei Jahresraten schont die Liquidität. Da Sie von Anfang an wissen, welche Kosten auf Sie während der Vertragslaufzeit zukommen, können Sie Ihr Budget einfacher planen. Profitieren Sie für drei Jahre von einem Preisschutz für die Produkte aus der Erstbestellung. Sie erhalten die Media Kits kostenlos. Verbundene Unternehmen mit einer Beteiligung von mindestens 50 Prozent können in den Vertrag einbezogen werden.



Open Value Company-wide

Open Value Company-wide ist die richtige Wahl für Unternehmen, die sich für den unternehmensweiten Einsatz einer Software auf allen PCs entschieden haben. Der Einstieg ist ab 5 PCs möglich.

Die unternehmensweite Standardisierung erfolgt für eines oder mehrere der folgenden Plattformprodukte:

Desktop Professional Plattform	Small Business Plattform
Microsoft Office Professional Windows Business Upgrade Microsoft Core CAL (Client-Zugriffslizenz)	Microsoft Office Small Business Windows Business Upgrade Microsoft Windows Small Business Server (SBS) CAL

Bei der Lizenzierung aller drei Produkte innerhalb einer Plattform erhalten Sie einen zusätzlichen Plattformnachlass. Falls Sie weitere Produkte wie z. B. Microsoft Project oder Microsoft Serverprodukte benötigen, können diese Lizenzen unter demselben Vertrag bestellt werden. Für diese Zusatzprodukte ist keine unternehmensweite Standardisierung erforderlich.

Ein wesentlicher Vorteil der Standardisierung liegt im vereinfachten Lizenzmanagement. Die Anzahl der lizenzierten Plattformprodukte entspricht ganz einfach der Anzahl der PCs, die unter diesen Vertrag genommen werden.

Open Value Subscription

Open Value Subscription entspricht in vielen Merkmalen der Vertragsoption Open Value Company-wide: die unternehmensweite Standardisierung innerhalb der Produkte der Small Business oder Desktop Professional Plattform, der mögliche Plattformnachlass, der Einstieg ab 5 PCs, Software Assurance für jede Lizenz und die erweiterte Palette der Software Assurance Services.

Der Mehrwert: Im Vergleich zu den anderen Vertragsoptionen von Open Value bietet die Miete in der Regel günstigere Einstiegskosten. Wenn Sie bereits die aktuelle oder die Vorgängerversion eines Plattformproduktes lizenziert haben – z. B. über Open License oder durch eine Einzellizenz – können Sie mit dem Up-to-Date-Nachlass die Miete für das erste Vertragsjahr noch weiter reduzieren. Das Alleinstellungsmerkmal der Miete ist die unübertroffene Flexibilität, was die Anzahl der PCs im Unternehmen angeht. Denn nur Open Value Subscription lässt es zu, die Anzahl der PCs während der Vertragslaufzeit auch nach unten anzupassen. Fallen PC-Arbeitsplätze in Ihrem Unternehmen weg, wird der Lizenzvertrag jeweils zum Jahrestag an die neue Situation angepasst – Mietkosten fallen somit nur für die tatsächlich vorhandenen PCs an.

Die Vorteile von Microsoft Open Value Company-wide
<ul style="list-style-type: none"> Die kostengünstige Standardisierung vereinfacht das Lizenzmanagement. Sie sichern sich gegen Über- bzw. Unterlizenzierung und damit auch rechtlich ab. Sie reduzieren die TCO (Total Cost of Ownership) durch: <ul style="list-style-type: none"> Senkung der administrativen Kosten Vereinfachter Roll-Out durch Images Helpdesk vereinfacht durch Standardisierung Profitieren Sie von den günstigeren Preisen bei Plattformprodukten wie z.B. <ul style="list-style-type: none"> Desktop Small Business (Office Small Business, Windows Business Update, Small Business Server CAL) Desktop Professional (Office Professional, Windows Business Update, Core CAL) Desktop Professional enthält Zugriffslizenzen für Microsoft Systems Management Server (SMS) und Microsoft Office SharePoint Server. Sie benötigen lediglich jeweils 1x die Serverlizenz. Dank Microsoft Systems Management Server implementieren Sie eine kostengünstige Lösung für Software-Verteilung, Inventarisierung, Remote Control, Patch-Management und Systems Management. Mit dem Microsoft Office SharePoint Server bauen Sie kostengünstig ein Informationsportal auf.

Zu Fragen rund um Microsoft Open Value stehen Ihnen unsere Lizenzspezialisten gern zur Verfügung und erstellen Ihnen ein individuelles und maßgeschneidertes Angebot. Bitte rufen Sie uns an – wir beraten Sie gern. Sie erreichen unseren Microsoft Fachvertrieb in Deutschland auch per E-Mail unter microsoft@cancom.de.